



Intellect

Business Intelligence

ZAKRES FUNKCJONALNY



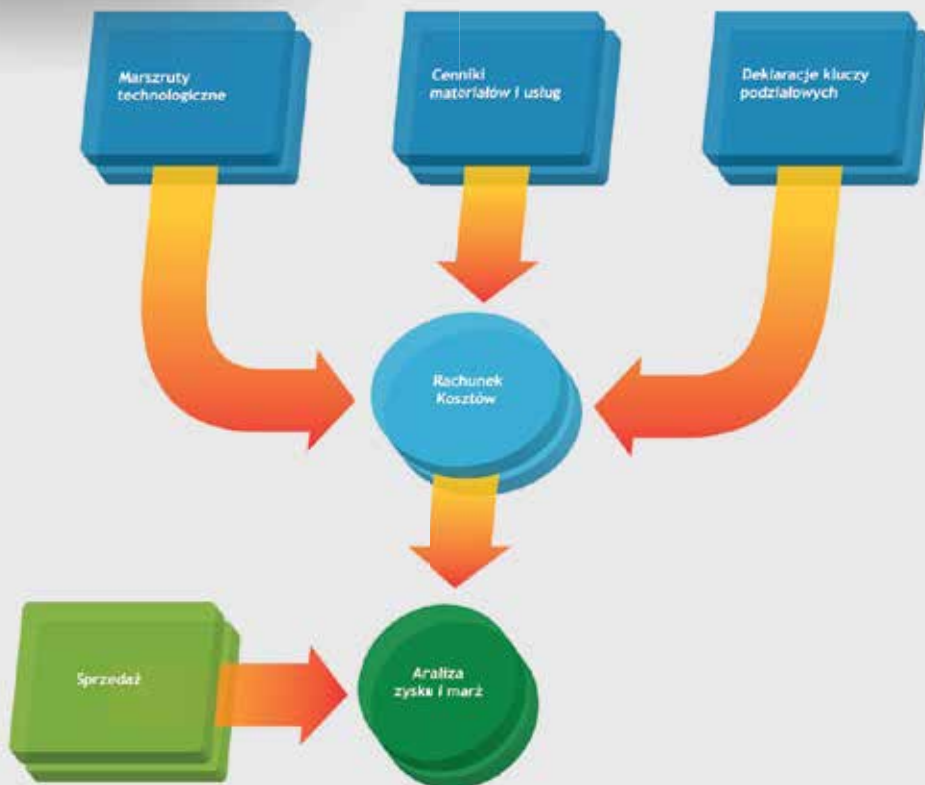
2intellect.com

Thinking Technology

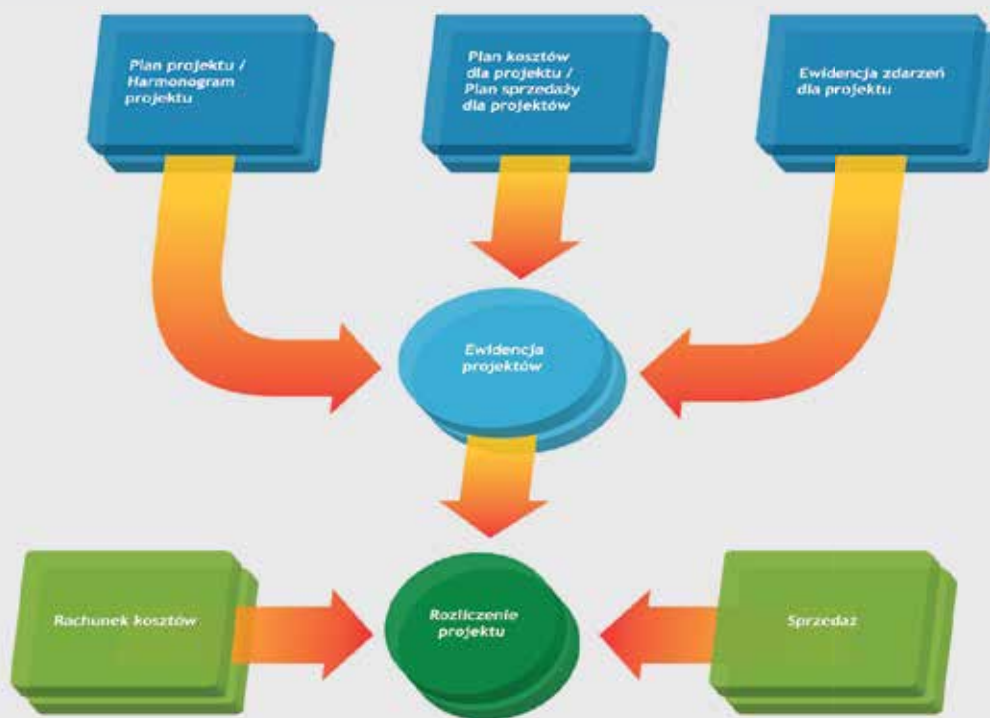
■ ZARZĄDZANIE SPRZEDAŻĄ



- Analiza struktury i dynamiki sprzedaży
- Analiza sprzedaży z wykorzystaniem technologii Drag & Drop
- Analiza koszyka sprzedaży
- Analiza cen rzeczywistych sprzedaży
- Analiza grup (profilu) kontrahentów
- Analiza cech asortymentu
- Analiza koncentracji sprzedaży
- Analiza efektywności akcji marketingowych
- Prezentacje z wykorzystaniem mapy
- Badanie trendów na podstawie danych historycznych
- Analizy sprzedaży typu what-if
- Badanie korelacji w koszykach sprzedaży
- Badanie zyskowności sprzedaży dla produktów i projektów
- Rozliczanie kontraktów sprzedaży
- Planowanie i rozliczanie zadań sprzedaży



Dane sprzedaży wspierają rachunek kosztów



Dane sprzedaży oraz dane rachunku kosztów wspierają rozliczenie projektów

■ ZARZĄDZANIE KOSZTAMI

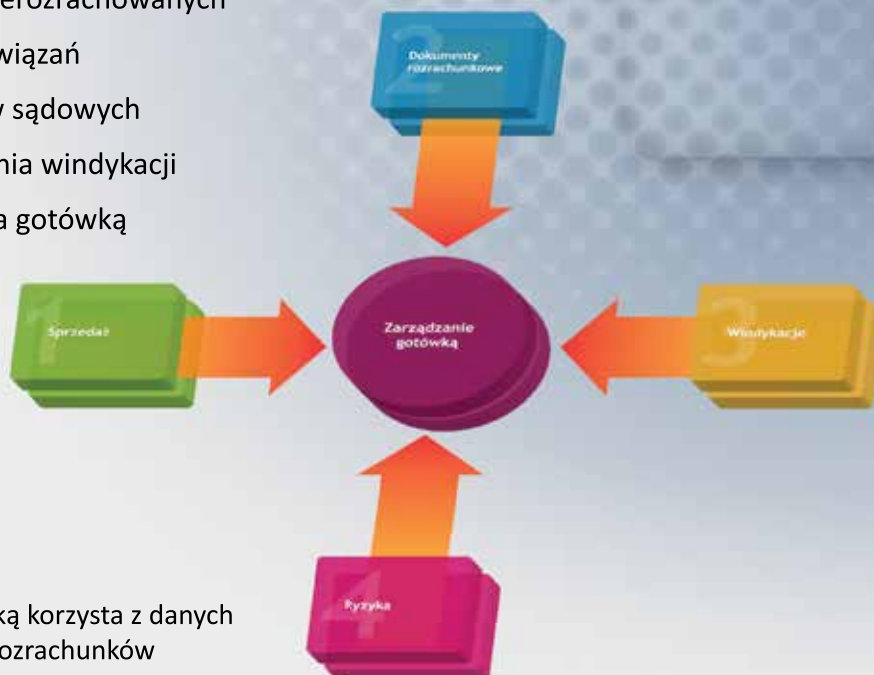
- Rachunek kosztów dla deklarowanych wielowymiarowych struktur kosztów
- Deklarowanie kluczy podziałowych dla kosztów pośrednich
- Rozliczenie kosztów dla produktów oraz asortymentu
- Rachunek kosztów dla projektów
- Wielowymiarowa analiza porównawcza dla danych historycznych
- Analizy trendów
- Analizy kosztów typu what-if
- Prowadzenie marszrut i receptur technologicznych na użytek Rachunku Kosztów

■ PLANOWANIE I ROZLICZANIE PROJEKTÓW

- Ewidencja projektów
- Planowanie struktury sprzedaży oraz kosztów dla projektów
- Preliminarze sprzedaży oraz kosztów dla projektów
- Harmonogramowanie projektów
- Rozliczanie projektów
- Badanie zyskowności dla projektów
- Analizy skuteczności planowania
- Analizy zbiorcze i historyczne dla projektów

ZARZĄDZANIE ROZRACHUNKAMI I GOTÓWKĄ

- Analiza dokumentów nierozrachowanych
- Analiza tendencji należności nierozrachowanych
- Wiekowanie należności i zobowiązań
- Analiza ryzyk, ewidencje spraw sądowych
- Panele wsparcia dla prowadzenia windykacji
- Panel efektywnego zarządzania gotówką



Panel zarządzania gotówką korzysta z danych Sprzedaży, Windykacji i Rozrachunków

PANELE WSKAŹNIKÓW MENEDŻERSKICH

- Możliwość deklarowania wskaźników (wydajnościowych, efektywnościowych itd.) dla ról systemowych
- Wskaźniki deklarowane dowolnie dla przyjętej koncepcji opomiarowania biznesu
- Wizualizacja graficzna obliczanych danych dla interpretowanych przedziałów wartości
- Prezentacje alertów



Panele wskaźników menadżerskich sięgają między innymi do danych Arkuszy Finansowych oraz Sprzedaży



■ ARKUSZE I SPRAWOZDANIA FINANSOWE

- Możliwość skonfigurowania dowolnych arkuszy finansowych oraz zestawień
- Predefiniowane arkusze: Rachunek Zysków i Strat, Bilans, Cash Flow, analizy wskaźnikowe, modele wczesnego ostrzeżenia przed upadłością
- Zestawienia porównawcze dla naliczonych arkuszy finansowych
- Badania trendów na podstawie danych historycznych
- Możliwość tworzenia reguł oraz zasad interpretacji danych dla arkuszy finansowych
- Możliwość konfigurowania matryc sprawozdań finansowych
- Budowa predykcji oraz ich rozliczeń w oparciu o wybrane arkusze finansowe
- Możliwość tworzenia predykcji w oparciu o sprofilowane scenariusze

■ ZARZĄDZANIE RELACJAMI Z KONTRAHENTAMI

- Ewidencja relacji z obecnymi i potencjalnymi kontrahentami, zarządzanie bazą produktów, usług i towarów
- Generowanie i ewidencja ofert
- Kontrola stanu realizacji zamówień, sprzedaży, ofertowania
- Planowanie i rozliczanie zadań handlowych
- Planowanie i mierzenie efektywności akcji marketingowych

■ ZARZĄDZANIE PROCESAMI BIZNESOWYMI

- Zarządzanie procesem windykacji
- Zarządzanie procesem ofertowania
- Zarządzanie procesem rekrutacji
- Zarządzanie procesem planowania
- Zarządzanie innymi wybranymi procesami

■ OPIS PRZEDSIĘBIORSTWA

- Opis wielu przedsiębiorstw
- Budowa diagramu grup kapitałowych
- Opis zależności kapitałowych dla grup kapitałowych
- Ewidencja schematów organizacyjnych dla przedsiębiorstw

■ PLANOWANIE DŁUGOTERMINOWE

- Planowanie długoterminowe sprzedaży
- Planowanie długoterminowe produkcji
- Planowanie z wykorzystaniem marszrut technologicznych
- Definiowanie procesu planowania długoterminowego
- Planowanie na podstawie arkuszy finansowych
- Planowanie zadań sprzedaży dla założonych cech sprzedaży

■ INNE

- Panele, okna, interfejsy w pełni definiowalne oraz deklarowane dla ról systemowych zgodnie z koncepcją raportowania oraz dostępu do wskaźników menedżerskich
- Możliwość budowania dowolnych pulpitów, analiz oraz zestawień
- Personalizacja interfejsu
- Możliwość recenzowania interfejsu
- Możliwość zmiany tekstów oraz treści
- Wewnętrzne, wbudowane środowiska umożliwiające przebudowywanie, zmiany oraz projektowanie nowych okien, funkcji, raportów
- On-line: możliwość pobierania gotowych standardowych arkuszy, sterowników, zestawień (kartoteka danych eksperckich dostępna via WWW)
- System uprawnień - restrykcje co do zakresu dostępnych opcji oraz zakresu pobieranych danych
- Ewidencja i rozliczanie zadań
- Wielojęzyczność

■ BIBLIOTEKA DOKUMENTÓW

- Składowanie dokumentów generowanych w systemie oraz dokumentów zewnętrznych
- Recenzowanie oraz ustalanie przepływu dokumentów

■ KONSOLIDACJE GRUP KAPITAŁOWYCH

- Deklaracje grup kapitałowych
- Generowanie arkuszy finansowych skonsolidowanych dla grup kapitałowych
- Generowanie sprawozdań finansowych skonsolidowanych dla grup kapitałowych

■ WEB INTELLECT

- Pełny wgląd w dokumenty, analizy i arkusze przez przeglądarkę internetową
- Dostosowanie KPI w ramach indywidualnie ułożonych dashboardów
- Monitorowanie wszystkich procesów z dowolnej lokalizacji





Dane adresowe

ul. Jasielska 16
60-476 Poznań
tel./faks (61) 84 34 266
tel./faks (61) 84 34 270
www.2intellect.com

2INTELLECT.COM S.A.

- Kapitał Zakładowy: 1.100.000 złotych
- Misja: Transfer wiedzy i technologii wspierającej zarządzanie w organizacji biznesowej



2intellect.com
Thinking Technology